

# CÓMO USAR LOS BENEFICIOS UI EN EL MUNDO REAL

# IOWA

Planes administrados por Wellmark® Blue Cross® and Blue Shield®

## CONOZCA A ROBERT

Robert y su esposa Erin viven en Iowa City con sus dos hijos. Si bien la familia generalmente goza de buena salud, es importante para Robert tener una buena cobertura.

Como empleado de UI, tiene la opción de dos planes médicos: **UISelect** o **UIChoice**. Antes de elegir la cobertura, Robert compara sus opciones para asegurarse de saber cuál plan es adecuado para él y su familia. Siga su recorrido para saber cómo se suman los costos en escenarios del mundo real.

## UISELECT

### Deducible anual

Nivel 1: \$500 individual/\$1,000 familiar  
Nivel 2: \$950 individual/\$1,900 familiar

### Máximo de gastos de bolsillo (Out-of-pocket maximum, OPM) anual

Proveedores participantes de nivel 1 y 2 combinados:

Nivel 1: \$2,300 individual/\$4,000 familiar  
Nivel 2: \$3,500 individual/\$7,000 familiar

### OPM anual de medicamentos con receta

\$2,000 individual/\$4,000 familiar

## UICHOICE

### Deducible anual

El deducible solo se aplica a la atención en el hospital para pacientes hospitalizados:  
Atención para pacientes hospitalizados de nivel 1: \$500  
Atención para pacientes hospitalizados de nivel 2: \$750  
Atención para pacientes hospitalizados de nivel 3: \$1,000

### Máximo de gastos de bolsillo (Out-of-pocket maximum, OPM) anual

Proveedores participantes combinados de BlueCard® de nivel 1, 2 y 3:

\$2,000 individual/\$4,000 familiar

Proveedores no participantes de nivel 3:  
\$2,500 individual/\$5,000 familiar

### OPM anual de medicamentos con receta

\$1,600 individual/\$3,200 familiar



### VISITA PREVENTIVA

A principios de año, Robert, Erin y sus hijos tienen sus visitas preventivas anuales con su médico de cabecera, un proveedor de nivel 1 de UIHC. Los niños reciben vacunas.

Con UISelect, la atención preventiva como los exámenes físicos anuales, los controles del niño sano y las vacunas están 100% cubiertos con proveedores de nivel 1 y nivel 2, por lo que Robert no debe nada.

**Roberto paga: \$0**

Con UIChoice, la atención preventiva, como los exámenes físicos anuales, los controles del niño sano y las vacunas están 100% cubiertos con proveedores de nivel 1, nivel 2 y participantes de nivel 3, por lo que Robert no debe nada.

**Roberto paga: \$0**



### VISITA DE UI QUICK CARE

La hija de Robert tiene dolor de garganta, así que Robert la lleva a UI Quick Care. Da positivo por estreptococo y se le receta un antibiótico genérico.

Con UISelect, Robert paga un \$10 de copago por la visita de UI Quick Care. No hay coseguro por los análisis de laboratorio, y no hay costos compartidos para la receta porque es un medicamento genérico de nivel 1.

**Roberto paga: \$10**

Con UIChoice, Robert paga \$10 de copago por la visita de UI Quick Care más un 10% de coseguro por los análisis de laboratorio. La prueba de estreptococos cuesta \$17, por lo que el costo de Robert es de \$1.70. No hay costos compartidos para la receta porque es un medicamento genérico de nivel 1.

**Roberto paga: \$11.70**



### RESONANCIA MAGNÉTICA CON UN PROVEEDOR DE NIVEL 2

La esposa de Robert, Erin, es una corredora recreativa. Después de completar un maratón, Erin experimenta un dolor agudo en las piernas. Su médico solicita una resonancia magnética, que programa con un proveedor de nivel 2 en Iowa City. Después de la resonancia magnética, Erin completa cinco sesiones de fisioterapia en el consultorio con un proveedor de nivel 2. El costo total de la resonancia magnética es de \$1,600, y el costo total de la fisioterapia ambulatoria es de \$600.

Para la resonancia magnética, Erin y Robert no alcanzaron su deducible, por lo que son responsables de \$950 de deducible más el 25% de coseguro, o \$162,50. Pagan \$1,112.50. Podrían haber ahorrado \$447.50 eligiendo un proveedor de nivel 1. Los proveedores de nivel 1 solo están sujetos a \$500 de deducible más un 15% de coseguro.

La fisioterapia ambulatoria es \$40 de copago por visita o \$200.

**Roberto paga: \$1,312.50**

Para la resonancia magnética, no aplica el deducible, pero la atención está sujeta a un 20% de coseguro. Pagan \$320.

Erin y Robert podrían haber ahorrado la mitad de su dinero eligiendo un proveedor de nivel 1. Los proveedores de nivel 1 están sujetos a solo un 10% de coseguro o \$160.

La fisioterapia ambulatoria es \$30 de copago por visita o \$150.

**Roberto paga: \$470**



### MEDICAMENTOS DE MANTENIMIENTO

Robert tiene presión alta y obtiene su receta una vez al mes en una farmacia cercana. El medicamento es un medicamento de marca de nivel 2. El costo anual total de la receta de Robert es de \$1,800.

Este plan usa el formulario de BlueRx Value Plus<sup>SM</sup>, que tiene tres niveles de medicamentos.

Los medicamentos de marca de nivel 2 están sujetos a un 30% de coseguro, por lo que Robert es responsable de \$540 cada año. Al igual que con UIChoice, ahorraría dinero si se cambiara a una alternativa genérica de \$0.

**Roberto paga: \$540**

Este plan usa el formulario de BlueRx Complete<sup>SM</sup>, que tiene cuatro niveles de medicamentos.

Los medicamentos de marca de nivel 2 están sujetos a un 30% de coseguro, por lo que Robert es responsable de \$540 cada año. Al igual que con UISelect, ahorraría dinero si se cambiara a una alternativa genérica de \$0.

**Roberto paga: \$540**



### COSTOS TOTALES DE ROBERT

Gastos de bolsillo:

\$1,322.50 por servicios médicos + \$540 por costos de medicamentos con receta = **\$1,862.50**

\$481.70 por servicios médicos + \$540 por costos de medicamentos con receta = **\$1,021.70**

Prima de empleado + familia:

\$333 por mes x 12 meses = **\$3,996**

\$416 por mes x 12 meses = **\$4,992**

**TOTAL DE GASTOS DE BOLSILLO, MÁS PRIMA:**

**\$5,858.50**

**\$6,013.70**

Este documento está destinado a usarse únicamente con fines ilustrativos y da información simplificada y ejemplos de carácter general.

Wellmark Blue Cross and Blue Shield of Iowa es un licenciatario independiente de Blue Cross and Blue Shield Association. Blue Cross®, Blue Shield®, los símbolos de la cruz y el escudo y BlueCard® son marcas registradas de Blue Cross and Blue Shield Association, una asociación de planes independientes de Blue Cross y Blue Shield. Wellmark® es una marca registrada de Wellmark, Inc.

B-2821537 08/22